



Als **marktführendes**, dynamisches Softwarehaus mit Hauptsitz in Unterhaching bei München, entwickeln wir für unsere Kunden im B2B Bereich Standard Apps für die gängigen Plattformen (iPhone, Android, Windows sowie Scanner-Apps). **Unsere SAP/ERP Integration hat sich als führender Standard etabliert.** Als Pioniere im Bereich Digitalisierung und Industrie 4.0 sind unsere Schwerpunkte unter anderem Logistik, Produktion, Instandhaltung, Anlageninventur und Finanzen. Damit bewegen wir uns in einem der zukunftsreichsten Märkte der IT, der **App Erstellung im B2B Bereich.** Wir bringen SAP, Android, Windows und iPhone zusammen. Zu unseren **Key Accounts zählen namhafte große und mittlere Unternehmen** verschiedenster Branchen.

Sie haben Interesse an unseren Produkten und sind ein hochmotivierter, dynamischer Junior Account Manager, der eine außergewöhnliche Chance ergreifen will (Perspektive Leiter Geschäftsstelle)? Dann unterstützen Sie unser Team als

## Junior Account Manager / Vertriebsbeauftragter (m/w/d) IT

in unserem Vertriebsbüro in Hamburg

### Ihre Aufgaben:

- Vertrieb erklärungsbedürftiger IT-Lösungen und IT-Dienstleistungen
- Kundenbetreuung
- Geschäftsausbau durch Neukundengewinnung
- Strategische Weiterentwicklung des bisherigen Geschäfts
- Vorbereitung und Durchführung von Kundenpräsentationen (Kontakte sind IT-Leiter und Fachbereichsleiter)
- Teilnahme an Fachmessen
- Führung von Vergabe- und Preisverhandlungen in Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Planung und Durchführung von verkaufsfördernden Aktivitäten in Zusammenarbeit mit der Marketingabteilung

### Ihr Profil:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder technisches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Erste Erfahrungen und Erfolge im Vertrieb erklärungsbedürftiger Güter
- Hohes Maß an Motivation und Interesse am anspruchsvollen IT-Projektgeschäft
- Sicheres Auftreten, Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und Präsentationssicherheit

### Was wir bieten:

- Anspruchsvolle Tätigkeit in einem nachhaltig expandierenden Unternehmen (Wachstumschampion 2016)
- Systematische und gründliche Einarbeitung
- Gute Einbindung in die Vertriebsorganisation und kompetente Unterstützung durch den Vertriebsinnendienst sowie des Telemarketings (durch Generierung qualifizierter Leads)
- Arbeit mit aktuellen und zukunftsreichen Technologien (Apple, SAP, Android, Windows)
- Selbständiges Arbeiten in einem professionellen Team, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Modernes Büro in citynaher Lage mit eigenem Parkplatz
- Attraktives Vergütungsmodell inklusive Firmenwagen

**Haben wir Ihr Interesse geweckt?** Dann bewerben Sie sich per E-Mail an [personal@membrain-it.com](mailto:personal@membrain-it.com) unter Angabe des Kennworts „Junior Account Manager Hamburg“ sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und stehen für Rückfragen gerne zur Verfügung.

Datenschutz