



Membrain ist führender Software Hersteller von Lösungen im Bereich B2B, die speziell die Integration und Anbindung unterschiedlichster Datenquellen zum Ziel haben. Dieser Ansatz führt uns zu unterschiedlichsten Lösungen, die aber eines gemeinsam haben: Alle unsere Lösungen basieren auf unserem MembrainRTC Server, der bereits über sehr viele Adapter für unterschiedlichste Datenquellen (z.B. SAP, Navision, Oracle DB, Steuerungen etc.) verfügt. Auf Basis unserer Technologien sind wir anerkannter Lieferant von Lösungen für Produktion und Logistik sowie für den aufstrebenden Bereich der Self-Service-Portale. Wir setzen die Maßstäbe in den von uns betreuten Märkten. Unsere Key Accounts sind namhafte große und mittelständische Unternehmen verschiedenster Branchen.

Unser Team an den Standorten München-Unterhaching, Bensheim, Dortmund, Hamburg und in Sursee (CH) besteht aus einem innovativen Mix aus Erfahrung und Kreativität.

Unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter können bei uns viel bewegen. Auch ihre eigene Karriere! Lust auf eine neue Herausforderung? Wir suchen eine/n

Telemarketing Agent / Vertriebsinnendienst Softwarelösungen – B2B am Standort Bensheim

Deine Aufgaben:

- Proaktive telefonische Ansprache von Geschäftskontakten auf Basis von Messe-Leads, Marketingkampagnen und Recherche im Internet sowie in sozialen Netzwerken
- Bedarfsanalyse und Qualifizierung der potenziellen Geschäftskunden
- Dokumentation Deiner Gesprächsergebnisse in unserem CRM Tool um den Vertrieb effektiv zu unterstützen
- Aktive Terminierung für die fortführende Beratung potenzieller Kunden durch den Vertriebsaußendienst
- Beim wöchentlichen Teammeeting tauschst Du Dich über erfolgreiche Vertriebsstrategien aus und entwickelst diese weiter
- Du arbeitest eng und abteilungsübergreifend mit den Kollegen aus Vertrieb und Marketing zusammen und unterstützt diese bei verkaufsfördernden Aktivitäten.

Deine Qualifikationen:

- Betriebswirtschaftliches Know How
- Du hast bereits Berufserfahrung im Telemarketing, Telesales, Inside Sales bzw. im Vertrieb oder als Call Center Agent
- Du bist routiniert im Umgang mit MS Office, Internet und sozialen Netzwerken
- Kommunikationsstärke und Vertriebsorientierung zeichnen Dich aus
- Du hast ausgezeichnete Deutschkenntnisse in Wort und Schrift

Darauf kannst Du dich freuen:

- **Onboarding:** Sorgfältige und individuelle Einarbeitung
- **Weiterentwicklung:** Abwechslungsreiche Aufgaben sowie interne und externe Schulungs- und Fortbildungsangebote
- **Sicherheit:** Unbefristeter Arbeitsvertrag
- **Work-Live-Balance:** Flexible Arbeitszeiten und Vertrauensarbeitszeit
- **Mitarbeiterangebote:** Getränke zur freien Verfügung, kostenfreie Parkplätze direkt am Firmenstandort, Mitarbeiterevents
- **Unternehmenskultur:** Sympathisches, offenes und motiviertes Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen in der eigene Ideen und Mitgestaltung gewünscht sind
- **Faire Vergütung.** Zusätzlich variabler Gehaltsbonus und Beitrag zur Altersversorgung

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann bewirb Dich jetzt über unser [Bewerbungsformular](#). Bitte gib auch Deinen frühestmöglichen Starttermin und Deine Gehaltsvorstellung an. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.

Datenschutz

